

**Mercati internazionali: preparati
con un Mentor di successo!**

**MENTORING FOR
INTERNATIONAL GROWTH
2023**

Progetto Meet@Torino

Il progetto Meet@Torino nasce nel 2013.

Obiettivo del progetto è la creazione di un network qualificato e duraturo tra le aziende piemontesi e i professionisti che vivono all'estero, attraverso la piattaforma LinkedIn.

Il primo evento di networking si è tenuto il 21 e 22 ottobre 2013 con incontri tra professionisti e aziende.

Dal progetto Meet@Torino, nel 2014 nasce il programma Mentoring for International Growth.

Come nasce l'idea del programma

L'idea nasce dall'osservazione di una best practise della Camera di commercio del Lussemburgo, per lo sviluppo locale delle aziende.

La Camera di commercio di Torino adotta il modello di Lussemburgo, declinandolo sul piano internazionale.

Che cosa è il mentoring

Relazione **personale**, **volontaria** e **confidenziale** tra una persona con un'esperienza professionale (il Mentor) e un imprenditore "più giovane" (il Mentee), con l'obiettivo di **trasferire delle conoscenze**.

I principi della relazione:

- Fiducia, comunicazione e trasparenza
- Assenza di un rapporto gerarchico e unidirezionale
- Assenza di un legame commerciale e conflitto d'interesse
- Condivisione delle esperienze

Chi sono i soggetti coinvolti nel Mentoring

Mentor: un professionista italiano di successo all'estero (legato al Piemonte) che mette gratuitamente a disposizione la sua esperienza per far crescere un'impresa locale

Mentee: un imprenditore piemontese che avrà l'occasione di ricevere suggerimenti e supporto per creare un ponte in mercati esteri strategici

30 ore in 8 mesi:

- Gratuito
- Volontario
- No conflict of interest
- No consulenza

Chi è il Mentee

Un imprenditore piemontese con un interesse alla crescita internazionale. Si candida spontaneamente e viene selezionato dai Mentor.

Perché diventare un Mentee:

- Per avere accesso ad un network di professionisti con una solida esperienza nel settore in cui opera
- Per migliorare il tuo approccio ai mercati internazionali, attraverso un punto di vista esterno, neutro e qualificato sulla tua azienda
- Per comprendere ciò che è essenziale per affrontare i mercati esteri, grazie ai consigli di qualcuno che opera in quel preciso settore

Vantaggi per i Mentee

- Training
- Nuove competenze
- Learning
- Networking
- Diversificazione attività
- Miglioramento continuo
- Sharing
- Internazionalizzazione

Beneficiari

- Imprese con potenziale di sviluppo internazionale non ancora esplorato
- Imprese con giovani imprenditori
- Start up
- Imprese innovative

Chi sarà il tuo Mentor

Una persona con le seguenti caratteristiche:

- Professionista/imprenditore con un legame con il Piemonte, per nascita o per studi
- Vive all'estero ed è membro del Network Meet@Torino sulla piattaforma LinkedIn
- Ha almeno 8 anni di esperienza lavorativa e 3 anni di esperienza internazionale
- Ha una posizione manageriale in una delle seguenti aree:
 - Sales and business development
 - Purchasing
 - Product Development
 - Research & Development

Come funziona il programma

- L'azienda si candida indicando al massimo 3 nomi di Mentor tra quelli compresi nell'elenco dei profile
- L'azienda incontra i Mentor prescelti durante il kick off meeting del 19 dicembre a Torino, in base ad un'agenda prestabilita con incontri one-to-one
- In base alle preferenze che verranno espresse dal Mentor e dall'azienda, la Camera di Torino realizzerà il matching più adatto al programma
- Mentor e Mentee firmano un NDA (Non Disclosure Agreement) e iniziano l'attività di Mentorship per circa 8 mesi, attraverso skype call e mailing

Guarda alcuni video realizzati sul programma di Mentoring



<https://www.youtube.com/watch?v=oWqOWCLIKB4&list=PL1PhrAT6xeZ6AkWv-Rt-tbqfsUUoa7Ws>



[https://www.youtube.com/watch?v=wB7rqwbSEHw&list=PL1PhrAT6xeZ6AkWv-Rt-tbqfsUUoa7Ws &t=0s&index=4](https://www.youtube.com/watch?v=wB7rqwbSEHw&list=PL1PhrAT6xeZ6AkWv-Rt-tbqfsUUoa7Ws&t=0s&index=4)